

*Alia Optima Sunt*

## **NOTA DESCRITTIVA DEL SERVIZIO DI COMPOSIZIONE DELLA CRISI. PROTEZIONE LEGALE E PERCORSI DI RISANAMENTO.**

### **1. CHI SIAMO: UNA RISPOSTA ISTITUZIONALE A UN PROBLEMA SISTEMICO**

**Il tessuto produttivo italiano è composto per oltre il 95% da Piccole e Medie Imprese.** Realtà che oggi si trovano stritolate da una morsa letale: **debiti fiscali pregressi, crisi di liquidità e un mercato che non perdona l'errore finanziario.** Questo non è un problema "privato", è un'emergenza che assilla la spina dorsale della nostra economia.

**La Servizi Sociali Nazionali (SSN)** nasce per offrire consulenza e affrontare i problemi, economici e finanziari delle imprese, in via definitiva. Operiamo in convenzione esclusiva con l'Associazione Nazionale "I Diritti del Debitore ETS" (presente con proprie affiliate presso 61 Tribunali in Italia).

Laddove l'imprenditore vede un vicolo cieco, noi interveniamo con protocolli giuridici certificati per disinnescare la crisi e tutelare la continuità aziendale, dialogando con autorevolezza istituzionale con Tribunali ed Enti Pubblici.

### **2. LO SCENARIO ATTUALE E LA SOLUZIONE: LA COMPOSIZIONE NEGOZIATA**

**L'aggressione del Fisco è cambiata: difendersi è un obbligo.** L'Agenzia delle Entrate ha inaugurato una nuova stagione di **aggressività riscossiva.**

Come anticipato da specifiche circolari e confermato dalla prassi recente, l'Amministrazione Finanziaria sta implementando massivamente l'utilizzo dell'**Intelligenza Artificiale (IA)** e dell'interoperabilità delle banche dati.

Questo significa che il Fisco è oggi in grado di "vedere" in tempo reale la liquidità aziendale e far partire **pignoramenti diretti e automatizzati sui conti correnti**, bloccando l'operatività dell'impresa in pochi click.

#### **La Soluzione: L'Ombrello Protettivo.**

In questo contesto, l'inerzia è fatale. La **Composizione Negoziata della Crisi (CNC)** rappresenta l'unica soluzione giuridica efficace per disinnescare questa minaccia.

Il nostro intervento mira ad aprire immediatamente un **"Ombrello Protettivo"** (Misure Protettive ex Art. 18 CCII) a difesa dell'impresa: otteniamo dal Tribunale il divieto per i creditori di iniziare o proseguire azioni esecutive e cautelari. **Nessuno può pignorare i conti o iniziare procedure esecutive mentre lavoriamo al risanamento.**

### **3. LA STRATEGIA DEL "DOPPIO BINARIO": I DUE PERCORSI DI USCITA**

**Non esiste un vicolo cieco, ma solo la strada giusta da imboccare.** Il nostro modello operativo non si basa su tentativi, ma su ingegneria societaria. Abbiamo strutturato il servizio su

*Alia Optima Sunt*

due **Percorsi** alternativi, attivabili in base alla gravità della situazione, per garantire sempre una via d'uscita:

**PERCORSO A: LA CONTINUITÀ DIRETTA (IL RISANAMENTO)**

**Ideale per:** Imprese che vogliono mantenere la propria identità giuridica e il marchio storico.

Questo percorso punta a ristrutturare il debito mantenendo la società *in bonis*.

- **Abbattimento del Debito Erariale:**

Utilizziamo la **Transazione Fiscale** (Art. 63 CCII) come leva strategica. Non chiediamo rateizzazioni ordinarie, ma proponiamo uno stralcio drastico di sanzioni, interessi e parte del capitale, con dilazioni fino a 10 anni.

- **Accordi Privati:**

Supportiamo la negoziazione con Banche e Fornitori proposte di "Saldo e Stralcio complessivo", dimostrando matematicamente che la nostra offerta è migliore della liquidazione.

**PERCORSO B: LA CONTINUITÀ INDIRETTA (L'EXIT STRATEGY)**

**Ideale per:** Imprese con un debito insostenibile che necessitano di una ripartenza "pulita". Se il Percorso A non è percorribile, attiviamo il **Concordato Semplificato Liquidatorio** con:

- **Costituzione NewCo:**

Creiamo un nuovo veicolo societario ("Good Company") sano e libero da segnalazioni in Centrale Rischi.

- **Passaggio del Testimone:**

La NewCo acquista l'impresa attiva (contratti, dipendenti, asset) libera dai debiti pregressi ("Effetto Purgativo"). La vecchia società rimane con le passività e viene liquidata in modo ordinato, garantendo l'esdebitazione dell'imprenditore.

**4. LE FASI DEL SERVIZIO: DAL CHECK-UP AL RISULTATO**

**Un processo chiaro, sequenziale e controllato.**

Il nostro servizio guida l'imprenditore, e **suoi Professionisti di fiducia**, passo dopo passo, trasformando la complessità burocratica in strategia vincente:

*Alia Optima Sunt*

| FASE OPERATIVA               | DESCRIZIONE DELL'INTERVENTO TECNICO                                                                                                                                                      |
|------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| FASE 1: DIAGNOSI & STRATEGIA | <b>Analisi Preliminare:</b> Verifica dei requisiti (Soglie Art. 2 CCII) e scelta del Percorso (A o B).                                                                                   |
| FASE 2: PIANO DI RISANAMENTO | <b>Preparazione Documentale:</b> Redazione del Piano Industriale, con la <b>TRANSAZIONE FISCALE</b> e la <b>RISTRUTTURAZIONE DEI DEBITI</b> , necessario per l'istanza.                  |
| FASE 3: AMMISSIONE & NOMINA  | <b>Accesso alla Procedura:</b> Deposito dell'istanza in Camera di Commercio e Nomina dell'Esperto Negoziatore.                                                                           |
| FASE 4: SCUDO LEGALE         | <b>Protezione (Misure Protettive):</b> Predisposizione Bozza per ottenere dal Tribunale l'avvio delle Misure Protettive per il blocco immediato di pignoramenti e istanze di fallimento. |
| FASE 5: NEGOZIAZIONE         | <b>Tavolo Tecnico:</b> Gestione delle trattative con l'Esperto e contraddittorio con l'Erario per il Cram-Down fiscale.                                                                  |
| FASE 6: CHIUSURA             | <b>Risultato:</b> Omologa degli accordi (Percorso A) o cessione dell'azienda alla NewCo (Percorso B).                                                                                    |

## 5. ASPETTI ECONOMICI: TRASPARENZA E MERITOCRAZIA

**Un compenso chiaro, normato e proporzionato.** La SSN adotta una politica di pricing etica, determinando i propri onorari sulla base di parametri oggettivi e di legge. Il compenso viene calcolato valutando l'**Attivo**, il **Passivo**(esposizione debitoria) e la **Complessità dell'opera**, applicando rigorosamente le tabelle previste dal **D.M. n. 202 del 24 settembre 2014**.

La nostra offerta si articola in:

- **Modularità:** Costi divisi per fasi di avanzamento. L'azienda investe solo per le attività effettivamente svolte.

## 6. CONCLUSIONI: DALLE "CURE PALLIATIVE" ALLA SOLUZIONE DEFINITIVA

**L'attuale scenario economico impone una presa di coscienza: il vecchio modo di gestire il debito non funziona più.**

Negli ultimi anni, le imprese italiane sono state travolte da una tempesta perfetta: un **carico fiscale eccessivo** e strutturale, aggravato dal susseguirsi di **crisi economiche sistemiche** che hanno contratto i fatturati e fatto esplodere i costi di gestione.

Il risultato è sotto gli occhi di tutti: la redditività è stata erosa e le aziende si trovano nell'**impossibilità oggettiva di mantenere gli impegni assunti** in passato.

*Alia Optima Sunt*

- **Basta allungare l'agonia.**

Fino ad oggi, molti imprenditori hanno tentato di resistere affidandosi alle varie "**Rottamazioni**" o rateizzazioni ordinarie. L'esperienza ci insegna, però, che queste misure si sono spesso rivelate delle trappole: piani di rientro con rate comunque **non sostenibili** rispetto ai flussi di cassa reali, che hanno finito per **allungare l'agonia dell'impresa** anziché curarne la malattia, spostando solo il problema in avanti.

- **La Soluzione: Il Riequilibrio Solidale del Debito.**

La **Composizione Negoziata** non serve a "prendere tempo", ma a risolvere definitivamente lo squilibrio finanziario ed economico.

Attraverso questo strumento, la SSN attua un "**Riequilibrio Solidale del Debito**", partendo proprio da quello fiscale.

Non si tratta di evadere, ma di riportare il debito a una dimensione **compatibile con la reale capacità di pagamento dell'attività d'Impresa**.

Solo stralciando la zavorra del passato (interessi, sanzioni e **parte del capitale**) l'impresa può tornare a respirare, investire e creare valore.

**SSN - Servizi Sociali Nazionali**  
**L'Amministratore**  
**Dott. Agatino Lipara**